



# Capsule Expert Repreneur – Réseauter & Prospector

## Outils, méthodes et postures pour dénicher la bonne cible

Vous êtes un repreneur aguerrri, votre projet est mature, vous maîtrisez l’environnement et les acteurs de la transmission-reprise d’entreprise et vous avez déjà étudié plusieurs cibles ? Vous souhaitez relancer vos démarches de prospection pour concrétiser votre projet entrepreneurial ?

L'IRCE vous accompagne dans cette dernière étape à travers un parcours structurant, pour vous permettre de mobiliser toutes vos ressources en terme de réseautage et de prospection et trouver l’opportunité qui vous permettra de concrétiser votre projet.

### A QUOI ÇA SERT ?

- **Libérer son potentiel entrepreneurial** pour la reprise
- **Développer et mobiliser son réseau** pour reprendre une entreprise
- **Elaborer votre plan de prospection** et mieux trouver vos cibles à la reprise
- **Préparer la reprise** de l’entreprise transmise

### VOTRE PARCOURS

- ✓ **Une formation de 6 demi-journées** : ouvrir votre champ d’action, développer votre rayonnement personnel, utiliser LinkedIn pour la reprise d’entreprise, exploiter le potentiel des opportunités rencontrées, développer et organiser votre prospection, organiser les 100 jours après la reprise.
- ✓ **Des ateliers collectifs** entre repreneurs pour favoriser l’échange de bonnes pratiques et mutualiser les expériences de chacun
- ✓ **Des ateliers d’application** pour mettre en pratique les outils et les méthodes transférées
- ✓ **Un accompagnement individuel** personnalisé par des consultants pour concrétiser son projet de reprise
- ✓ **Un suivi périodique** pour prolonger la dynamique de groupe et « challenger » son projet

### MODALITÉS



Session organisée en visio-conférence et en présentiel. Prochaine session **le 28 mars 2024**



**Romain TAURINES**  
mail : r.taurines@irce.fr  
Tél. : 07.86.86.96.17



Repreneur personne physique  
Développeur-investisseur

## LES + DU DISPOSITIF

Une **démarche innovante** reposant sur des outils et méthodes validés par **20 ans d’expérience terrain**

Une dynamique collective pour **optimiser sa démarche individuelle et rompre avec l’isolement du repreneur**

**Un pack Fusacq offert de 3 mises en relation avec des entreprises à vendre et une diffusion régulière des offres de cession des acteurs régionaux**

Ce document ne constitue pas à lui seul l’offre de formation

www.irce.fr

PARTENAIRES

